

CHƯƠNG TRÌNH GIỚI THIỆU KHÁCH HÀNG DOANH NGHIỆP MỚI ĐIỀU KHOẢN VÀ ĐIỀU KIỆN

A. Điều kiện tham dự chương trình:

- 1) **Chương Trình Giới Thiệu Khách Hàng Doanh Nghiệp Mới (“Chương trình”)** do Ngân hàng TNHH một thành viên HSBC (Việt Nam) (gọi tắt là “**HSBC**”) thực hiện có hiệu lực từ **15/04/2011 đến 15/07/2011** (“**Thời gian Chương trình**”)
- 2) **Chương trình** dành cho những doanh nghiệp đang là khách hàng của HSBC và nhân viên của những Hiệp hội thương mại mà HSBC đang hợp tác (“**Người Giới thiệu**”) đã giới thiệu khách hàng doanh nghiệp mới (“**Khách hàng được Giới thiệu**”) cho HSBC.
- 3) Tất cả các thủ tục chứng từ liên quan đến mở tài khoản sẽ theo những quy trình tiêu chuẩn của HSBC.
- 4) Ngoài Danh sách Khách hàng được giới thiệu, Người Giới thiệu không cần phải điền bất kỳ biểu mẫu đăng ký nào để tham gia Chương trình.
- 5) Mỗi Người Giới thiệu sẽ được nhận quà tặng cho tổng số Khách hàng được Giới thiệu thành công, được tính vào ngày cuối cùng của Chương trình (vào ngày 15/07/2011).
- 6) Vào ngày 15 của mỗi tháng cho đến hết Chương trình, HSBC sẽ thông báo qua email đến Người Giới thiệu số lượng Khách hàng được Giới thiệu mà Người Giới thiệu đã giới thiệu thành công. HSBC sẽ không chịu trách nhiệm đối với việc Người Giới thiệu không nhận được email thông báo hoặc nhận email thông báo chậm trễ.

B. Giải thưởng:

Cơ cấu giải thưởng như sau:

- 1) Mỗi Người Giới thiệu sẽ được nhận quà tặng cho tổng số giới thiệu thành công, được tính vào ngày cuối cùng của Chương trình (vào ngày 15/07/2011), chi tiết như sau:
 - Tổng số giới thiệu thành công là 01 (một) khách hàng: 02 (hai) phiếu ăn tối tại nhà hàng Windsor, mỗi phiếu trị giá 500.000 VND (năm trăm ngàn đồng Việt Nam).
 - Tổng số giới thiệu thành công là 02 (hai) khách hàng: 01 (một) máy scan trị giá 2.500.000 VND (hai triệu năm trăm ngàn đồng Việt Nam).
 - Tổng số giới thiệu thành công là 03 (ba) khách hàng: 01 (một) máy in màu trị giá 4.500.000 VND (bốn triệu năm trăm ngàn đồng Việt Nam).
 - Tổng số giới thiệu thành công là 04 (bốn) khách hàng: 01 (một) Tivi LCD 32inch trị giá 7.000.000 VND (bảy triệu đồng Việt Nam).
 - Tổng số giới thiệu thành công là 05 (năm) khách hàng hoặc nhiều hơn: 01 (một) chuyến du lịch đến Nha Trang dành cho 02 (hai) người trị giá 10.000.000 VND (mười triệu đồng Việt Nam).
- 2) Mỗi Khách hàng được Giới thiệu mở tài khoản và kích hoạt tài khoản doanh nghiệp thành công tại HSBC trong Thời gian Chương trình sẽ được nhận quà tặng là:
 - 01 (một) phiếu mua hàng trị giá 300.000 VND (ba trăm ngàn đồng Việt Nam).
 - 01 (một) món quà trị giá 700.000 VND (bảy trăm ngàn đồng Việt Nam).
 - 02 (hai) thiết bị bảo mật cho 02 (hai) người sử dụng chính khi đăng ký sử dụng dịch vụ Ngân hàng trực tuyến doanh nghiệp của HSBC.

Điều kiện nhận thưởng:

- 3) Khách hàng được Giới thiệu phải có doanh thu hàng năm từ 5.000.000 USD (năm triệu Đô La Mỹ) hoặc 100.000.000.000 VND (một trăm tỉ đồng Việt Nam) trở lên, dựa vào báo cáo tài chính của doanh nghiệp năm gần nhất.

- 4) Giới thiệu khách hàng doanh nghiệp mới được xem là thành công khi trong Thời gian Chương trình, Khách hàng được Giới thiệu mở tài khoản doanh nghiệp tại HSBC và kích hoạt tài khoản đó bằng cách chuyển ít nhất 80.000.000 VND (tám mươi triệu đồng Việt Nam) vào tài khoản trong vòng 05 (năm) ngày làm việc sau khi tài khoản được mở thành công. Thời gian Chương trình sẽ được gia hạn thêm một tháng (từ 15/07/2011 đến 15/08/2011) để Khách hàng được Giới thiệu bổ sung chứng từ và kích hoạt tài khoản cho những tài khoản được mở trong Thời gian Chương trình.
- 5) Người Giới thiệu sẽ được gửi thư thông báo về những giới thiệu thành công và được mời đến chi nhánh của HSBC được chỉ định để nhận quà tặng khi Chương trình kết thúc.
- 6) Người Giới thiệu phải là khách hàng doanh nghiệp của HSBC hoặc nhân viên của các Hiệp hội thương mại mà HSBC đang hợp tác tại thời điểm giới thiệu khách hàng doanh nghiệp mới.
- 7) Người Giới thiệu có thể giới thiệu nhiều Khách hàng doanh nghiệp mới cho HSBC.
- 8) Người Giới thiệu phải được sự đồng ý của Khách hàng được Giới thiệu về việc cung cấp thông tin liên lạc cho HSBC.
- 9) Khách hàng được Giới thiệu không được là khách hàng doanh nghiệp đang có bất kỳ tài khoản nào tại HSBC hoặc là nhân viên HSBC.
- 10) Người Giới thiệu phải giới thiệu Khách hàng được Giới thiệu với HSBC trước khi Khách hàng này nộp đơn đăng ký mở tài khoản tại HSBC (căn cứ theo thời gian liên hệ).
- 11) HSBC có quyền thông báo cho Khách hàng được Giới thiệu về việc Người Giới thiệu đang tham gia Chương trình.

C. Các Điều khoản và Điều kiện chung:

- 1) Giá trị của quà tặng đã bao gồm thuế giá trị gia tăng, HSBC sẽ trả khoản thuế thu nhập cá nhân liên quan cho khách hàng nếu giá trị quà tặng từ 500.000 VND trở lên.
- 2) Trong trường hợp nếu có trên một Người Giới thiệu giới thiệu cùng một Khách hàng doanh nghiệp mới đến mở tài khoản tại HSBC thì HSBC sẽ căn cứ theo thời gian liên hệ của Người Giới thiệu để quyết định.
- 3) Quà tặng cho Người Giới thiệu có thể được thay thế bằng phiếu mua hàng với giá trị tương đương. Người Giới thiệu cần phải xác nhận muốn nhận giải thưởng dưới dạng quà tặng như qui định trong Chương trình hay quy đổi ra phiếu mua hàng với giá trị tương đương trong vòng 7 (bảy) ngày kể từ khi thư thông báo trúng thưởng được gửi đến Người Giới thiệu.
- 4) HSBC sẽ không chịu trách nhiệm về những quà tặng hoặc phiếu mua hàng đã trao bị thất lạc, hư hại hoặc đánh mất.
- 5) Quà tặng không thể quy đổi thành tiền mặt.
- 6) Phần thưởng cao nhất cho Người Giới thiệu sẽ là phiếu du lịch có giá trị trong vòng 01 (một) năm kể từ ngày phát hành. Phiếu du lịch không được quy đổi thành tiền mặt. Người Giới thiệu có thể được chọn địa điểm du lịch khác tùy theo quy định của công ty du lịch và sẽ liên hệ với công ty du lịch để đăng ký. Giá trị của chuyến du lịch sẽ không thay đổi như đã đề cập ở Mục B - Điều 1.
- 7) Phiếu du lịch sẽ do Công ty Vietravel cung cấp. Việc đăng ký chuyến du lịch và tham gia du lịch sẽ tuân theo điều khoản và điều kiện của Công ty Vietravel. HSBC không phải là nhà cung cấp dịch vụ của giải thưởng của Chương trình. Người Trúng Thưởng sẽ phải liên hệ trực tiếp với Công ty Vietravel về mọi thắc mắc và khiếu nại liên quan đến dịch vụ của giải thưởng.
- 8) HSBC không phải là nhà cung cấp sản phẩm quà tặng của Chương trình. Người Giới thiệu khi được nhận thưởng của Chương trình sẽ là khách hàng của nhà cung cấp sản phẩm quà tặng và phải liên hệ trực tiếp với nhà cung cấp về mọi thắc mắc, khiếu nại liên quan đến quà tặng. HSBC không có trách nhiệm trả lời các thắc mắc hay khiếu nại trên.
- 9) HSBC có toàn quyền bổ sung, sửa đổi hoặc thay đổi các điều khoản và điều kiện của Chương trình này mà không cần thông báo trước. Khách hàng có thể liên hệ Đường Dây Nóng Dịch Vụ Khách Hàng Doanh Nghiệp tại số 1800 555 528 (miễn phí) hoặc (848) 3520 3333 để biết được những thông tin mới nhất.
- 10) Trong trường hợp xảy ra tranh chấp với khách hàng, HSBC bảo lưu quyền quyết định sau cùng và ràng buộc với tất cả khách hàng tham gia Chương trình.
- 11) Trong trường hợp có sự khác biệt giữa tiếng Anh và tiếng Việt, tiếng Việt sẽ được áp dụng.